

## Θεσσαλονίκη, ένα δυνατό Tech Hub

Ανάμεσα στα 5 διευθυντικά στελέχη εταιρειών τεχνολογίας που ήρθαν στην Θεσσαλονίκη τα τελευταία χρόνια, ο Στέλιος Γκίκας, CEO της noris M.I.K.E., εξηγεί στο τεύχος του "Κ" της εφημερίδας Η Καθημερινή της Κυριακής για ποιους λόγους η Θεσσαλονίκη αποτελεί ελκυστικό προορισμό για τέτοιου είδους επενδύσεις. Το οικογενειακό κλίμα, το καλό ανθρώπινο δυναμικό και τα χαμηλά λειτουργικά κόστη καθώς και η καταγωγή του κ. Γκίκα τον ώθησαν σ'αυτή την επιλογή. Μερικές βδομάδες μόνο χρειάστηκαν για να βρεθούν τα πρώτα 6 άτομα που συνιστούσαν αρχικά την εταιρεία. Σε χρονικό διάστημα μικρότερο των τριών ετών η εταιρεία έχει πλέον δυναμική σχεδόν 30 ατόμων.

Ανταγωνιστικοί μισθοί και δυνατότητα εκπαίδευσης και εξειδίκευσης προσφέρεται από τη noris η οποία βρίσκεται κοντά στους υπαλλήλους της και συμβάλλει στην εξέλιξή τους.

Κ

ΡΕΠΟΡΤΑΖ

n° 847

# ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΕΝΑ ΔΥΝΑΜΙΚΟ TECH HUB

Ένα τεχνολογικό θαύμα έχει αρχίσει να συντελείται στα χρόνια της κρίσης στη Θεσσαλονίκη, καθώς εταιρείες από το εξωτερικό, και κυρίως τη Γερμανία, που ασχολούνται με την πληροφορική και την καινοτομία, προσγειώνονται η μία μετά την άλλη στην πόλη. Με φιλόδοξα σχέδια ανάπτυξης, οι εταιρείες αυτές φέρνουν μαζί τους θέσεις εργασίας, σύγχρονη εργασιακή κουλτούρα και νέες τεχνολογίες, γεννώντας ελπίδες για τη δημιουργία ενός tech hub. Το «Κ» συνάντησε τα διευθυντικά στελέχη πέντε εταιρειών τεχνολογίας που ήρθαν τα τελευταία χρόνια στη Θεσσαλονίκη, για να μάθει για ποιους λόγους η πόλη έχει γίνει ελκυστικός προορισμός για τέτοιες επενδύσεις.

Της Αλεξίας Καλαϊτζή  
Φωτογραφίες: Αλέξανδρος Αβραμίδης

### ΣΤΕΛΙΟΣ ΓΚΙΚΑΣ / Noris

#### Οικογενειακή πόλη με χαμηλά λειτουργικά κόστη

Με πελάτες όπως η Lufthansa και η Adidas, η γερμανική εταιρεία πληροφορικής Noris αποφάσισε να δημιουργήσει τη θυγατρική της εταιρεία στη Θεσσαλονίκη, με αφορμή μια πρόταση του τότε υπεύθυνου του τμήματος ανάπτυξης λογισμικού, Στέλιου Γκίκα, παιδί Ελλήνων μεταναστών στη Γερμανία. «Ψάχναμε να προσλάβουμε άτομα και ανέφερα ότι στην Ελλάδα υπάρχουν έξυπνα και εξειδικευμένα άτομα τα οποία όμως δεν βρίσκουν δουλειά, το ακριβώς αντίθετο δηλαδή με τη Γερμανία. Έπειτα από μερικές εβδομάδες αναρτήσαμε τις πρώτες αγγελίες», αναφέρει ο κ. Γκίκας. Τα σχέδια για τη δημιουργία της θυγα-

τρικής ξεκίνησαν το 2016, και η Noris Ελλάδος άρχισε επίσημα να λειτουργεί τον Ιανουάριο του 2017. Ως διευθυντής της θυγατρικής, ο κ. Γκίκας παραδέχεται ότι η Θεσσαλονίκη ήταν προσωπική του επιλογή, καθώς είχε ζήσει για ένα διάστημα στην πόλη και γνώριζε τα πλεονεκτήματά της. «Είναι μια μικρή, οικογενειακή πόλη με καλό ανθρώπινο δυναμικό και χαμηλά λειτουργικά κόστη».

Η εταιρεία ξεκίνησε με έξι άτομα, που αυξήθηκαν στα 20, και ο στόχος είναι μέχρι το τέλος της χρονιάς να φτάσουν τα 30. Όπως περιγράφει ο κ. Γκίκας, παρότι η Noris Ελλάδος είναι 100% θυγατρική της γερμανικής, τον

πρώτο χρόνο υπήρχε δυσπιστία για το αν θα «βγει η δουλειά όπως πρέπει». «Όταν είδαν ότι οι Έλληνες τα καταφέρνουν, και μάλιστα πολύ καλύτερα, άρχισαν να μας δίνουν περισσότερα πρότζεκτ. Αυτός ήταν ο λόγος που προχωρήσαμε και στην αύξηση του προσωπικού». Η Noris μπορεί να μην προσφέρει μισθούς Γερμανίας, αλλά σίγουρα εξασφαλίζει μεγαλύτερους μισθούς από αυτούς της εγχώριας αγοράς, ενώ παράλληλα προσφέρει ποιότητα εργασίας. Το ωράριο στην εταιρεία είναι αυστηρά 8 ώρες, ενώ προσφέρονται δυνατότητες εκπαίδευσης και εξειδίκευσης.



#### Contact:

noris M.I.K.E.

Leof. Kon. Karamanli 170

54248 Thessaloniki

Tel.: +30 2310 323 547

E-Mail: [info@noris.gr](mailto:info@noris.gr)

Homepage: [www.noris.gr](http://www.noris.gr)